

Sales Manager CGS (40 uur per week)

Bij dé Kredietverzekeraar van Nederland

Binnen Coface is het Coface Global Solutions (CGS) team verantwoordelijk voor de grote internationale klanten en haar internationale programma's. Met onze sterke internationale footprint hebben wij de juiste structuur om onze klanten die internationaal opereren optimaal service te bieden.

Voor het Coface Global Solutions (CGS) team zijn we momenteel op zoek naar een nieuwe Sales Manager! Als Sales Manager in het CGS team ben jij in staat nieuwe aanvragen te generen en af te sluiten. Vanuit jouw kennis van de internationale markt, de corporate klanten en de producten, ben je in staat zelfstandig de high end prospects binnen te halen en als volwaardig gesprekspartner aan tafel te zitten. Hierna weet je het offerte traject, al dan niet opgesteld met behulp van jouw collega's van Risk Underwriting, te closen. Na het afronden van de deal, draag je de nieuwe klant over aan de accountmanagers op de afdeling. Binnen de afdeling werk je samen met meerdere sales managers in rayons.

Wat kun je verwachten?

- Een enthousiaste manager die op zoek is naar jouw talenten, deze graag wil inzetten en die je wil helpen deze verder te ontwikkelen;
- Vrijheid in je werk! Kun jij de juiste prioriteiten stellen? Dan vertrouwen we erop dat je deze ook op de juiste wijze zult behandelen;
- Een gedreven team wat staat te trappelen om met je samen te werken;
- Een internationale werkomgeving waar je elke dag leert;
- Team Work makes the Dream Work!
- Goede arbeidsvoorwaarden, waaronder 13e maand en 30 vakantiedagen;
- Ruimte om je verder te ontplooiën middels Coface College;
- Diepgang in je functie waarbij je een unieke rol bekleedt binnen een uniek bedrijf – een internationale organisatie in het hart van de financiële dienstverlening en economie;
- De mogelijkheid om jezelf op de kaart te zetten binnen de internationale markt van business en markt informatie- en- analyse en credit management.

Wat wordt er van je verwacht?

- Gedreven in het behalen van jouw commerciële targets;
- Resultaatgerichte en commerciële instelling;
- Aantoonbare internationale sales ervaring (geen ervaring alleen als accountmanager) van minimaal 5 jaar;
- HBO werk- en denkniveau, bij voorkeur HBO diploma;
- Bij voorkeur werkervaring op het vlak van (krediet)verzekeringen;
- WFT en/of ervaring met kredietverzekeringen is een pré;
- Je bent target gedreven, energiek, creatief en proactief;
- Je beheerst de Nederlandse taal uitstekend and you are perfectly capable to interact with colleagues and prospects in the English language.
- En natuurlijk herken jij je in onze kernwaarden: expertise, client focus, collaboration en courage & accountability.
- In staat om samen te werken met de collega's binnen de eigen afdeling en de afdelingen Risk Underwriting en Commercial Underwriting.
- Prettige persoonlijkheid, in staat tot netwerken.

COFACE FOR TRADE

Met meer dan 70 jaar ervaring en het meest uitgebreide internationale netwerk is Coface wereldwijd toonaangevend op het gebied van handelskredietverzekeringen en bijbehorende specialistische diensten, waaronder Factoring, Incasso, Single Risk verzekering, Garanties en Informatiediensten. De experts van Coface werken op het ritme van de wereldeconomie en helpen 50.000 klanten om succesvolle, groeiende en dynamische bedrijven over de hele wereld op te bouwen.

Coface helpt bedrijven bij hun kredietbeslissingen. De diensten en oplossingen van de Groep versterken het vermogen van bedrijven om te verkopen, door ze te beschermen tegen de risico's van wanbetaling op hun binnenlandse en exportmarkten.

Interesse? Fantastisch! Stuur je CV met een korte motivatie naar jobs-netherlands@coface.com en wij nemen zo snel mogelijk contact met je op. Graag tot ziens bij Coface!