

New Business Sales

40 uur per week

Als New Business Sales houd jij je bezig met het verkopen van onze informatie- en incassoproducten. Met jouw commerciële drive en ijzersterke communicatieve skills weet jij als geen ander nieuwe klanten binnen te halen. Je weet bij elke gesprekspartner weer de juiste snaar te raken. Ook weet jij als geen ander hoe je de markt moet bewerken om business binnen te halen. Je onderzoekt welke prospects er zijn, benadert ze, maakt hen enthousiast over de dienstverlening van Coface én gaat langs 'to seal the deal'.

Scoren zit in jouw DNA, je pakt jouw verantwoordelijkheid en je weet jezelf steeds weer uit te dagen en te motiveren om succesvol te zijn. Door een 'nee' laat jij je niet uit het veld slaan. Je hebt vaker aan tafel gezeten bij bedrijven met een omzet groter dan 20 MIO en je hebt ervaring binnen de financiële branche.

Samen met jouw collega's zorg jij ervoor dat Coface groeit op het gebied van incasso- en informatieproducten.

Wat kun je verwachten?

- Aan tafel bij het groot MKB met een omzet van 20 tot 150 MIO;
- Kans om je verder te ontwikkelen bij een internationale speler die altijd in beweging is;
- Doorgroeimogelijkheden;
- De verantwoordelijkheid om – samen met je collega's – Coface op de kaart te zetten als specialist in incasso- en informatieproducten;
- Een manager die je uitdaagt en ondersteunt in jouw ontwikkeling.

Wat wordt er van je verwacht?

- Opportunisme;
- Je bent koning(in) in koude acquisitie;
- Minimaal HBO werk- en denkniveau;
- Vijf tot acht jaar relevante werkervaring;
- Gedreven en resultaatgericht;
- Stressbestendig en eager om te scoren;
- Op zijn minst affiniteit met het product, we worden helemaal blij als je ook ervaring hebt in het verkopen van het product.
- Je beheerst de Nederlandse taal uitstekend and you are perfectly capable to interact with colleagues and prospects in the English language... maar dit laatste is geen harde eis.

Waarom kiezen voor Coface?

- Marktconforme arbeidsvoorwaarden, w.o. een leaseauto, laptop en telefoon;
- Ruimte om je ondernemerschap verder te ontplooiën;
- Diepgang in je functie waarbij je een unieke rol bekleedt binnen een uniek bedrijf – een internationale organisatie in het hart van de financiële dienstverlening en economie;
- De mogelijkheid om jezelf op de kaart te zetten binnen de internationale markt van kredietverzekering.

COFACE FOR TRADE

Expert in het ondersteunen van bedrijven wereldwijd.

Coface is al meer dan 70 jaar een wereldleider op het gebied van kredietverzekeringen. Het is onze ambitie om business-to-business handel te bevorderen en klanten te helpen bij hun binnen- en buitenlandse handelsactiviteiten.

Het Nederlandse team bestaat uit meer dan 90 enthousiaste professionals. Wil jij deel uitmaken van dit team? Grijp deze kans en bepaal je eigen carrière!

Interesse? Dat snappen wij. Stuur je CV met een korte motivatie naar jobs-netherlands@coface.com en wij nemen zo snel mogelijk contact met je op.

Voor vragen kun je contact opnemen met **Juul Boogaard (Manager Sales)**

www.coface.nl